

К новой жизни

Издается
с 1. XI. 1931 г.

Орган Хайбуллинского районного Совета народных
депутатов Республики Башкортостан

№ 81 (7289)

ЧЕТВЕРГ, 29 июля 1993 года. Цена 3 рубля

Продолжаем трудности

Радует глаз сейчас зерновые нивы и наливающийся силой колос. Чувствует хлебороб: не просто будет справляться с уборкой колосовых, нужна надежная техника, запас механизмов и частей к агрегатам.

В республике заранее начали бить тревогу о судьбе урожая, предупреждая земледельцев о необходимости серьезной подготовки к жатве. Помощь организуется не на словах, а на деле.

Агронаб оперативно выполняет большинство запросов колхозов и совхозов, требуются лишь своевременные заявки. Вот в этом и нужна оперативность, разворотливость нашей инженерной службы, специалистов.

На проведение сельскохозяйственных кампаний льготным ценам отпускается определенное количество горюче-смазочных материалов (ГСМ). Но даже здесь можно наблюдать иногда халатность. Не выбираются фонды ГСМ, а когда начинается горячая пора, раздаются буквально волны о нехватках бензина, дизельного топлива.

Конечно, развал экономики в целом по стране крайне отрицательно скаживается на всей хозяйственной деятельности. Порой руки опускаются от беспредела цен, невозможности получить нужное. Одновременно нельзя не видеть, что там, где проявляется инициатива, а не ожидание помощи сверху, то и результаты совсем другие.

Уборка — время тяжелого, напряженного труда. Но и время высоких заработка. Ведь ради этого люди едут в Сибирь, на Север. А нашим механизаторам ехать никуда не надо: можно в своем хозяйстве за месяц-полтора обеспечить высокий доход. Дело только за самими участниками жатвы. В своих руках держит каждый механизатор возможность хорошо заработать.

К тому же содействие в этом идет со всех сторон, все подчиняется уборке. Старается руководство всех уровней, четко действует, как правило, поваренная кухня, в поле спешит выездная торговля, пересматривается режим работы всей сферы обслуживания. Ценил должны участники жатвы заботу многих о судьбе урожая и всемерную помощь. Не быть иждивенцем, а готовиться к уборке со всей ответственностью и не пожалеть сил для благого дела.

Добрными словами отзываются руководители ордена Ленина совхоза «Матраевский» об операторе машинного доения Сарыкульского отделения Сагиде ТАУЛБАЕВОЙ (на снимке). Она трудится старательно, добивается хороших удоев молока от закрепленной за ней группы коров. Валовой надой в июле составил 6648 килограммов.

Сагида отличается среди своих подруг труда любием, исполнительностью, порученное дело выполняет сполна и с душой.

Фото
Р. ИМАНГУЛОВА.

Человек трудом славится



СОВЕЩАЮТСЯ ЭКОНОМИСТЫ

28 июля текущего года в управлении сельского хозяйства и продовольствия прошло совещание экономистов колхозов и совхозов района, на котором были рассмотрены вопросы оплаты труда работников, занятых на предстоящей уборке урожая 1993 года.

С рекомендациями выступили главный экономист управления сель-

ского хозяйства и продовольствия М.Я. Мухаряевым. Все вынесенные предложения обсуждены собравшимися, были выданы дельные предложения экономистами хозяйств.

За основу рекомендаций по натураплате хлеборобов приняты прошлогодние документы, удачные по мнению экономистов, были изменены лишь тарифы с учетом

инфляции.

Теперь необходимо довести до всех механизаторов условия оплаты труда. Пусть каждый участник уборки Урожая-93 знает, сколько он может заработать за определенный объем и вид работ. Для повышения производительности это очень важно, о чем свидетельствует многолетняя практика.

Наши корр.

ХОД ЗАГОТОВКИ НОРМОВ

на 28 июля

Первая графа — хозяйства, вторая графа — сковано сена (в гектарах), третья — заготовлено (в тоннах), четвертая — подвезено (в тоннах).

Колхозы:

имени Фрунзе	550	150	885
«Новый путь»	678	465	62
«Кр. доброволец»	830	1200	898
имени Калинина	610	860	730
«Красное знамя»	882	375	375
имени Ленина	724	664	664
«Сакмар»	820	290	100
имени Салавата	140	600	—
«Назаргул»	180	300	—

Совхозы:

«Акъярский»	1268	961	861
«Таналынский»	3800	3350	3350
«Хайбуллинский»	2930	2637	2278
«Маканский»	2771	2478	1550
«Матраевский»	3679	3790	3607
«Степной»	600	800	730
«Бузавлынский»	1349	1370	1084

По району:

22661 21620 17154

ТРЕВОЖНОЕ ВРЕМЯ

27 июля 1993 года состоялась профсоюзная конференция рабочих и служащих Бурибаевского рудоуправления.

С чем связано неожиданное проведение профсоюзной конференции? Дело в том, что третий месяц рабочим всех цехов и бригад и служащим не выдается заработная плата.

На повестке дня конференции стоял один вопрос: «Неудовлетворительное финансовое положение рудоуправления и решение вопроса о выдаче заработной платы».

С информацией выступил директор Бурибаевского рудоуправления И.М. Зайнагабдинов.

Докладчик осветил положение в хозяйственно-экономической деятельности рудоуправления за первое полугодие 1993 года. В частности, он сказал: «Коллективом рудоуправления договорные обязательства по поставке продукции в первом полугодии выполнены на 100%, план по реализации платных услуг населению выполнен на 119,4%, производство промышленной продукции составило 126% к плану. В это в основном заслуга коллектива обогатительной фабрики, который выполнил план по переработке руды на 102,6%, достигнув увеличения извлечения меди в концентрате на 90,2%, что составляет 100,2 процента к плану. Выпуск меди в концентрате составил 125,8% к плану. Качество извлечения меди в концентрате на 90,2%, что составляет 100,2 процента к плану. Выпуск меди в концентрате составил 125,8% к плану.

Хорошие результаты за первое полугодие показал коллектив подземного рудника. В условиях нынешней нестабильности в рыночной экономике, неизплатежеспособности наших потребителей и с трудностью обеспечения цехов рудоуправления материалами и запасными частями, план по добыче руды выполнен на 99,8%, по содержанию меди в руде 122,5%, горноподготовительные работы на 120%, горнокапитальные на 133,5 процента.

Автотранспортный цех план по грузообороту выполнен на 112,2 процента, производительность труда одного работающего за полугодие составила 103,8 процента к соответствующему периоду 1992 года.

Фактическая численность трудящихся в рудоуправлении составляет 1073 человека. Фонд потребления за полугодие текущего года — 223,7 миллиона рублей против 25,4 миллиона рублей в прошлом году.

На оплату труда направлено 213,2 млн. рублей, и средняя зарплата одного трудающегося составила 33,1 тысячи рублей против 4,2 тысячи рублей прошлого года, т.е. увеличилась в 7,8 раза.

В течение полугодия производилась трижды индексация заработной платы путем применения повышающих коэффициен-

тов к действующим тарифным ставкам и должностным окладам.

Дважды повышалась стоимость талонов на спецпитание, в настоящее время она составляет 200 рублей.

Но самое главное состоит в том, что коллектив рудоуправления работает ритмично, все коллективы цехов стремятся всяческими способами и методами, т.е. работая на вахтах и сменах по 10—12 часов, выполнять поставленную задачу, однако не могут получить зарплату вот уже за три месяца. Все это связано с нарушением экономического баланса между предприятиями и государством. Многие потребители должны нам большие суммы денег. Неизвестно было, а сегодня разобрались с заводом Уфимкаль, с пропавшими было 50 миллионами рублей, которые уже поступили, на долях поступят более 600 млн. руб. от республиканского правительства за нашу продукцию. Трудно сейчас гарантировать устойчивость завтрашнего дня, так как заводы-потребители ныне сидят в долгах.

В Бурибаевском рудоуправлении не может быть беспокойства о своих рабочих местах. Продукция по договорам идет и имеется большой запас медного концентрата на многие миллионы рублей. В ближайшие дни зарплата будет выплачена всем рабочим и служащим».

Затем директору рудоуправления были заданы вопросы о производстве, строительстве жилья и другие.

В прениях по данному вопросу на конференции выступили В. Сагарда, председатель профкома, рабочий обогатительной фабрики, В.В. Пирожников, начальник Октябрьского подземного рудника, Р.А. Бикбов, начальник обогатительной фабрики, А. Праведнов, токарь обогатительной фабрики, А.И. Мокшанов, начальник отдела технического снабжения, Р.М. Альтдинов, заместитель директора рудоуправления по общим вопросам, В.С. Горшенин, стропальщик Октябрьского подземного рудника, Л.И. Сенкянина, заведующая отделом труда и заработной платы рудоуправления, водители АТЦ М. Трупов, С. Полозков, токарь А. Ковалев.

В своих выступлениях на конференции они предлагали сразу же и мероприятия по реализации всех отмеченных недостатков, вносили конкретные рекомендации для улучшения работы как в отдельных цехах, так и в целом по Бурибаевскому управлению.

Конференция по обсуждаемому вопросу приняла соответствующее решение.

Материал подготовил
Д. РЫБАКОВ.

В ОРЕНБУРЖЬЕ

♦ На полях Оренбуржья зреет неплохой урожай. Однако руководители хозяйств бьют тревогу: в кассах пусто, хотя банки и задолжали производителям около 50 млрд. рублей.

Власти посыпали помочь

кредитами на проведение посевных и уборочных работ, но из обещанных 112 млрд. рублей выплачено только 28 миллиардов. Как проводить уборку урожая, видимо, одному Богу известно.

«Правда».

Итоги работы районной потребительской кооперации

[Докладчик Г. П. Курочкин, председатель райпо]

Уважаемые уполномоченные пайщики! Уважаемые приглашенные!

Первого апреля 1993 года Верховный Совет Республики Башкортостан ввел в действие Закон Республики Башкортостан «О потребительской кооперации в Республике Башкортостан». Согласно принятому Закону, все потребительские общества на территории республики до 1 сентября 1993 года обязаны привести в соответствие свои Уставы с Законом Республики Башкортостан «О потребительской кооперации в Республике Башкортостан».

До сегодняшнего дня мы работали согласно Уставу, принятому Учредительным Собранием уполномоченных пайщиков 15 декабря 1992 года. Назанный Устав был принят в соответствии с Законом Российской Федерации «О потребительской кооперации в Российской Федерации». Согласно принятому Уставу мы проработали всего 7 месяцев. Сегодня уполномоченным пайщикам, согласно статье 8 пункта 4 Устава, нужно внести изменения и дополнения в Устав в соответствии с Законом Республики Башкортостан, для чего мы вас, уважаемые пайщики, и собрали. Кроме того, районное потребительское общество подвел итоги работы за I полугодие, и сегодня мы с вами обсудим итоги, определим задачи на второе полугодие.

За 6 месяцев текущего года районпотребкооперацией продано населению товаров на общую сумму 863 млн. рублей, что в 10,5 раза больше, чем за тот же период прошлого года. Контрольная цифра на этот период принималась в объеме 670 млн. рублей, т.е. сверх запланированного оборота продано товаров на 193 млн. рублей.

Наибольшего прироста за отчетный период добились коллективы Новоизирганского торгового предприятия (директор Р. Ю. Тулибаев) — рост составил 15,9 раза т.е. в полтора раза больше среднерайонного показателя. Под стать этому коллективу сработал коллектив Самарского торгового предприятия (Ф. Ю. Крымгужин) — рост в 15,2 раза.

В 11,3 раза увеличили товарооборот коллективы Татыр-Узякского и Матраевского торговых предприятий (Г. С. Ращитов и Г. И. Хайбуллина). На уровне среднерайонного прироста сработали коллективы коопунивермага Целинского, Маканско-Абшиевского, Ивановского, Подольского и Федоровского увеличили объемы всего от 9,7 до 8,2 раза.

Однако самый низкий рост товарооборота в коллективе Федоровского ТП (директор Н. П. Чурилкин).

Когда мы анализируем состояние торговли по району, то высчитываем параллельно с ростом объемов и продажу на одного человека и по торговому предприятию, и по сельскому Совету. Эти показатели более точно отражают работу кооператоров. За 6 месяцев в среднем по району продано на одного человека товаров на 32318 рублей. Наибольшая продажа на

одного человека составила по Коопунивермагу (директор Р. А. Каппова). Этим коллективом из одного обслуживаемого жителя Акъярского сельского Совета продано товаров на 37820 рублей. Так же не плохо сработали в Самарском сельсовете — 35075 рублей. Татыр-Узякском сельсовете — 32 тысячи рублей. Целинном — 30400 рублей. Самая низкая продажа на душу населения по Байтускаровскому сельсовету — 14100 рублей. Федоровскому — 20100.

Для сравнения уровня торговли в регионе можно привести данные по соседним районам по итогам работы за пять месяцев. Так, если по Хайбуллинскому району рост в сопоставимых ценах составляет 139 процентов, то по Абзелиловскому — 120, Баймакскому — 114, Энзелирскому — 110 процентов.

И по продаже товаров на одного человека за этот период наш район сравнительно опережает своих соседей, т.е. продано товаров на 23922 рубля при среднем показателе по республике 23039 рублей.

Когда подводим итоги, скептики, критики утверждают, что мы добиваемся определенных успехов, за счет роста цен. И в какой-то степени это действительно так, хотя объемные показатели приводятся в сопоставимый вид, т.е. применяется индекс цен, и после такого перерасчета уровень торговли в районе растет так, как за 6 месяцев товарооборот в сопоставимом виде вырос на 39 процентов к уровню 1992 года. Когда делаешь анализы внутри района, видно, что дело не только в росте цен, а в отношении к порученной работе, трудолюбии руководителя, его умению руководить коллективом. Сегодня отмечен высокий уровень торговли в Новоизирганском и Самарском торговых предприятиях. Директора в этих предприятиях — просто работяги. Во-первых, это скромные молодые люди, которые знают и любят свою работу, а от покупателей, кроме благодарности в их адрес, ничего не услышали.

Приведу пример: 17 июля, в субботу, после районной оперативки прорвались в магазин «Продовольствия» с. Акъяр. Остаток товаров в магазине на 21 млн. рублей, продавцы стоят скучают, нечем торговаться. Стари разбираются конкретно: по ассортименту выяснилось, что только одного вида кофточек от кооператива закуплено 900 штук. Кому нужен был такой закуп? Хорошо еще, что оставили небольшую сумму денег, за счет чего и произвели переоценку. Кроме того, в этом же отделе завод товаров сделан не по сезону. Есть и сотни других ошибок. Спросить не с кого. Бригада сдала магазин, а вновь принятые продавцы только разводят руками.

Еще один пример: Антиганская магазин «Продукты» после приема передачи. Интересуюсь: каков остаток? Продавец говорит, что на 2 млн. 300 тысяч рублей. Не верю, говорю, что не может этого быть — магазин-то пустой. Оказывается, на 1 млн. закуплен шоколад «Аленка» и «Дорожный», на второй миллион приходится винилосуда. Шоколад получен директором торгового предприятия еще 21 мая и до сих пор не продано «Дорожного» ни одной плитки, «Аленки» — 3 штуки.

Большие ошибки в закупке товаров допущены в Татыр-Узякском, Целинном и в Матраевском торговых предприятиях.

Говоря об этом, объясняю, что не ошибается

только тот, кто не работает. Ошибки в наших делах были и, наверное, к сожалению еще будут. Это еще не беда. Но беда приходит тогда, когда человек не видит этих ошибок и еще хуже когда видит и слышит, и не хочет их исправлять. Вот это я считаю трагедией.

Сегодня можно привести сотни объективных причин, мешающих в работе. Это и острая нехватка собственных оборотных средств на приобретение товаров, дефицит кредитных ресурсов в банке и их выдача под большой процент, отсутствие твердой ценовой политики и ежедневная суперинфляция, отсутствие дисциплины поставок и многое, многое другое, что дали нам рынок, рыночные отношения.

Но наравне с этим можно привести и субъективные причины и массу профессиональных ошибок, которые мы допустили в торговле за эти полгода.

Работа с товарными запасами. С одной стороны мы говорим, что не хватает денег на покупку товаров, с другой стороны — завозим, закупаем товар, не пользуясь спросом у покупателей, товар с низким качеством и высокой ценой. На первом июля товарных запасов по системе было на 380 млн. рублей. Особенно большие запасы есть в Матраевском, Целинном, Абшиевском, Маканском, Самарском торговых предприятиях. В среднем обрачиваемость по району составляет 56 дней (в 1992 году была 30 дней), т.е. за полугодие замедлилась почти в 2 раза. А в высокопрочесленных торговых предприятиях обрачиваемость еще меньше.

Приведу конкретные примеры. После отпуска захвата в магазин «Продовольствия» с. Акъяр. Остаток товаров в магазине на 21 млн. рублей, продавцы стоят скучают, нечем торговаться. Стари разбираются конкретно: по ассортименту выяснилось, что только одного вида кофточек от кооператива закуплено 900 штук. Кому нужен был такой закуп? Хорошо еще, что оставили небольшую сумму денег, за счет чего и произвели переоценку. Кроме того, в этом же отделе завод товаров сделан не по сезону. Есть и сотни других ошибок. Спросить не с кого. Бригада сдала магазин, а вновь принятые продавцы только разводят руками.

Заканчивая раздел торговли, выскажу свое мнение о том, что сейчас руководители всех торговых предприятий подобрались удачно. И, если у кого-то что-то не получается, нужно, не стесняясь, обращаться к аппарату райпо, председателю правления, к ветеранам торговли. Времена сейчас «смутные», но не надо терять свое лицо, уверена, что в скором времени все станет на свои места. Кооперация за свой век переживала времена постарше сегодняшних и выжила, доказала свою жизнеспособность.

Подведены итоги работы по заготовительной деятельности Коопзаготпрому райпо. Заготовительный оборот за I полугодие в сумме составил 45691 тысячу рублей, и к уровню прошлого года вырос на 34 процента. Из 16 видов заготовок задание выполнено по 10 видам, а именно: по закупке мелкого кожсыря, пушнины, мехсыря, черного и цветного металлом, макулатуры, лектексыря, мяса, молока и зерна.

Однако сорвали задание по закупке от населения яиц, трипья, картофеля, кож-

сыря свиного и крупного скота, а также по закупу шерсти.

Только по 6 видам досчитали урсали заготовок I полугодия прошлого года; это по мелкому кожсырю, пушнине, металлом (черный и цветной), макулатуре и молоку, по остальным же видам уровень заготовок снижен.

Колбасный цех в I полугодии в 2 раза увеличил выпуск колбасы к уровню прошлого года, однако фактические объемы выпуска колбасных изделий по-прежнему очень малы. Причина сбоев в работе колбасного цеха — это отсутствие организованности труда, другой причины я просто не вижу.

Сегодня на собрании необходимо потребовать принять постановление и, думаю уполномоченные пайщики меня поддержат, о том, чтобы прекратить всякий закуп от кооперативов, частных лиц, малых предприятий и т.д. Это открытая спекуляция. Эти лица закупают где-то товар и перепродают нам. Сейчас разрешена частная торговля: это считается альтернативой монополистам, а кооперация считается монополистом в области торговли на селе. Пусть частники закупают товар и сами же его реализуют. Во-первых, это будет дешевле, для покупателей, во-вторых, пусть зарабатывают деньги своими руками и трудом.

Проверяя закуп в торговых предприятиях, просто диву даешься: с межрайбазы берем товар, не рассчитываешь, за что Сибайская МРБ всем торговым предприятиям предъявляет штраф за несвоевременный расчет. И эти же предприятия в то же время находят деньги на закуп товаров от незнавших доверия лиц и притом на большие миллионы. Никогда не думал плохого о своих коллегах по работе, но когда видишь вот такие несуразные действия, просто вкрадываетя с помимо моей воли сомнение.

Заканчивая раздел торговли, выскажу свое мнение о том, что сейчас руководители всех торговых предприятий подобрались удачно. И, если у кого-то что-то не получается, нужно, не стесняясь, обращаться к аппарату райпо, председателю правления, к ветеранам торговли. Времена сейчас «смутные», но не надо терять свое лицо, уверена, что в скором времени все станет на свои места. Кооперация за свой век переживала времена постарше сегодняшних и выжила, доказала свою жизнеспособность.

Подведены итоги работы по заготовительной деятельности Коопзаготпрому райпо. Заготовительный оборот за I полугодие в сумме составил 45691 тысячу рублей, и к уровню прошлого года вырос на 34 процента. Из 16 видов заготовок задание выполнено по 10 видам, а именно: по закупке мелкого кожсыря, пушнины, мехсыря, черного и цветного металлом, макулатуры, лектексыря, мяса, молока и зерна.

Однако сорвали задание по закупке от населения яиц, трипья, картофеля, кож-

сыря свиного и крупного скота, а также по закупу шерсти.

Только по 6 видам досчитали урсали заготовок I полугодия прошлого года; это по мелкому кожсырю, пушнине, металлом (черный и цветной), макулатуре и молоку, по остальным же видам уровень заготовок снижен.

Колбасный цех в I полугодии в 2 раза увеличил выпуск колбасы к уровню прошлого года, однако фактические объемы выпуска колбасных изделий по-прежнему очень малы. Причина сбоев в работе колбасного цеха — это отсутствие организованности труда, другой причины я просто не вижу.

Как положительную сторону следует отметить торговую деятельность коопзаготпрома. За 6 месяцев фирменный магазин продал товаров на 25 млн. рублей. Это столько же, сколько продано, например, Федоровским, Галиахметовским, или Абшиевским торговыми предприятиями.

Анализ по свиноокорку

показывает, что за I полугодие поставлено на открытие поросят в 2 раза больше, чем в прошлом году, т.е. 35 голов. Однако, если среднесуточный привес в прошлом году составлял 375 граммов, то в этом 260 граммов. Из внебюджетного фонда развития села Совет Министров республики выделил нам 10 млн. рублей, которые полностью освоены за I полугодие.

ПРАВЛЕНИЕ, отдел кадров райпо проводят определенную работу в вопросах подбора, расстановки и подготовки кадров. На сегодня учатся в Московском кооперативном институте очно 2, заочно — 2 человека, в Башкооптехникуме заочники учатся 5 специалистов, учатся очно — 6 человек, заочно — 3. Также по одному человеку обучаются в Уфимском университете менеджмента, Балашовском кооперативном техникуме.

На 1993—94 учебный год даны направления и заключили договора на подготовку молодых специалистов в Башкооптехникум — 3 человека очно, 3 — заочно, в Уфимскую академию коммерции — 2 человека. На днях закончили обучение 15 продавцов в Зилаирском СПТУ-104, в Чекмагушевском СПТУ-1 человек, Гайском СПТУ — 3 человека.

Хайбуллинское райпо в основном специалистами и рабочими массовых специальностей укомплектовано. Подготовка кадров производится на договорной основе и за оплату. В условиях рыночной экономики приходится нести большие затраты на подготовку молодых специалистов, поэтому возрастают требования к их профессиональной подготовке и их отдаче на производстве. Исполнительная дисциплина и профессионализм — вот основные качества для всех работников потребительской кооперации.

В первом полугодии управление райпо закончило переаттестацию продавцов. К сожалению, уровень знаний у продавцов низкий. Они не знают основных правил работы. Условия работы меняются ежедневно, требования ужесточаются.

Рынок — вещь жестокая, выживают только те коллективы, где будут знать его законы. Во втором полугодии приступим к переаттестации остальных работников райпо — это счетные работники, товароведы, экономисты, директора.

За полугодие получено балансовой прибыли по

за первое полугодие 1993 года

системе райпо 49587 тысяч рублей. Рентабельность составила по торговле в целом 4,8%, т.е. со 100 рублей оборота получена прибыль 4 рубля 80 копеек, в общепите — 0,5%, в заготовительной деятельности — 2,2%. Все трудовые коллективы сработали прибыльно.

С 18 по 20 мая состоявшиеся торговли провели госторгиспекция. На всех проверенных участках обнаружены нарушения. Согласно Указу Президиума Верховного Совета Республики Башкортостан от 9.09.92 года, всем нарушителям наложены денежные штрафы: в коопунивермаге продавцам Аликаевой, Кутовой, Кульбердиной — по 22500 рублей, директору — 45 тысяч, в общепите — Байрамговой, Мамбетовой, Максютовой и Иштановой — по 13500 рублей, в заготкоопторту директору Альбаеву — 22500 рублей, в районе Юлдашбаевой, Туляшевой, Байтильдиной — 22500 рублей, в Татарском ГП Гумерзей и Туляшевой — по 13500 рублей.

Надо сказать, что государственная инспекция подошла к нашему рай-

ону снисходительно, ведь статьи 11 и 12 Указа предусматривают штраф до 50 тысяч рублей, т.е. в двадцатикратном минимальном размере оплаты труда, а сейчас она составляет 7700 рублей, вот и считайте. Следующий раз нарушители будут платить штраф в 154

тысячи рублей и, считаю, это будет поделом, если не хотят работать, без жалоб, без завышений цен и других нарушений.

В I полугодии произведена инвентаризация товаро-материальных ценностей 113 раз, выявлено недостача на общую сумму 955501 рубль, в том числе выявлено 2 случая недостачи, кроме мелких, из суммы 503742 рубля.

За отчетный период выявлена недостача всего на 898874 рубля. Остаток на конец отчетного периода составляет всего 56887 руб., в том числе мелких — 54495 руб.

В отчетном году недостача, кроме мелких, допущена Макансским торговым предприятием в магазине д. Мамбетово в подотчете И. Х. Исрафиловой на сумму 138387 рублей.

Она закрыла магазин и уехала, место жительства ее неизвестно. Выявлена недостача в Подольском торговом

предприятии в магазине д. Гаделево в подотчете Г. Ф. Гафаровой в сумме 365355 рублей, в Новозирганском торговом предприятии в магазине д. Илячено в подотчете Р. Крымтузиной в сумме 32264 рублей. Суммы недостачи погашены.

В подотчете материально-ответственного лица Р. Ильинской в Ивановском торговом предприятии выявлен излишек в сумме 144574 рубля, допущено завышение цены в коопунивермаге в подотчете д. Кульбердиной в сумме 70408 рублей.

За прошедший период совершены кражи товаро-материальных ценностей в магазине Переялован в сумме 81657 рублей, в магазине д. Сагитово на 116527 рублей. Кражи не раскрыты.

Закончить свой доклад мне хочется на оптимистической ноте. Как бы не были тяжелы сегодня времена, работать можно. Можно и строиться, и готовить кадры. Есть поговорка «Не так страшен черт, как его малют». Поэтому нам, работникам райпо, всем миром нужно решать возникающие проблемы. Коллективы трудоспособны, нужно только умение, старание.

Сейчас у коопзаготпрома много конкурентов, это различного рода предприниматели, которые соряют от населения крупное количество, не определяя сортов, перепродают. Скоро должен выйти Указ Президиума Верховного Совета Республики, запрещающий закуп у населения сырья различными предпринимателями. Необходимо также вмешаться в администрации, отделу внутренних дел, чтобы такие факты прекратились.

Также за полугодие коопзаготпром не выполняется задание по заготовке тряпья. Здесь нужно отметить, что в настоящее время население старается не избавляться от старой одежды, а использовать ее замово.

Есть у коопзаготпрома и возможность для выполнения задания по закупке яиц. Однако сорятое заготовители сморя, а реализовать — под вопросом. Мы уже один раз, еще в 1988 году, имели горький опыт, когда «погорели», а теперь без наряда на сбыт яиц проводить сбор не торопимся.

Наши предприниматели-конкуренты стараются закупать сырье, продукты за наличный расчет и сажают цены выше наших, потому что у нас в закупочной цене приходится 34 процента оптово-закупочной цены. Если цены повышаются, то возрастают и отпускные цены, и покупатели от нашего товара отказываются. Много места уходит за пределы района, в города Оренбургской области.

Можно сказать, что у коопзаготпрома сегодня практически нет материально-технической базы. В центральных усадьбах хранятся нет типовых приемно-заготовительных пунктов. Не сегодня-завтра санэпиднадзор просто запретит нашим заготовителям принимать сырье на дому, потому что соседи заготовителей жалуются на антисанитарию. Хоте-

лось бы, чтобы руководители хозяйств построили на центральных усадьбах приемно-заготовительные пункты, ибо коопзаготпром не имеет таких возможностей, имея небольшую прибыль, всего 2 млн. 262 тысячи рублей. Этую прибыль пожирает автотранспорт, который мы берем со стороны. А надо бы давнюю иметь свой автотранспорт для перевозки грузов.

М. Юнусов — уполномоченный пайщиков райцентра, ветеран торговли.

— Заслушав доклад председателя правления райпо, мы поняли, что дела в потребкооптации обстоят не так уж и плохо, работа идет своим ходом. Между тем, отмечено, что есть в нашем деле и большие отрицательные стороны.

Самый большой вопрос — это ценообразование. Конечно, неясного тут много и большинство из них в докладе раскрыто. Приведу такой пример: недавно в Акъяре таджики продавали арбузы по 450 рублей за килограмм. их закупили в столицу и стали продавать уже по 540 рублей. Это ведь нас не красит, но сути мы обираем своих же людей. Дети просят, а купить — дорого. Наши торговые работники слабо разбираются в экономике и для них лишь одна была торговля, прибыль... А откуда эта прибыль — из кармана покупателя. Есть ли у него хоть деньги?

Рыночные отношения вовсе не должны означать обидание покупателей. Но так давно, в прошлые годы, весной торговые предприятия старались подальше выезжать за товаром — в Самару, Челябинск и другие города. А теперь им преподносят товар, они его закупают, делают наценку и продают, и никак не выезжать не надо — легко и просто. А надо бы заниматься конкретной коммерческой деятельностью, чтобы было выгодно и кооператорам, и покупателям.

Таких примеров много. Сейчас у нас продают соки за 2000 рублей, а в Гае они стоят 950, а сколько у нас торговали спиртом за 2500 рублей, тогда как у них он стоил 1250—1500 рублей. А надо бы думать о карманах своих покупателей, защищать их интересы.

Также возник вопрос о том, что прекратили торговлю хлебом с хлебозавода. Из-за того, что не хватает транспорта для вывозки хлеба и по другим причинам, продукция хлебозавода залиживается, черствеет. На этот счет есть рекомендательное письмо Барглобрефсоюза об открытии киосков по продаже свежего хлеба.

Вседозволенность проявляется у нас при приеме овощей, фруктов, арбузов и т.д. Нельзя же принимать такие товары без анализа на качество, ведь если возникнет какая-то болезнь, придется отвечать за это. Те же арбузы были закуплены без предварительного анализа. Этого в будущем нельзя допускать.

Волнует антисанитария вокруг магазинов. Например, в течение недели вокруг универмага в Акъяре не проводили уборку. Хотя бы подмели, ведь чистота начинается со ступенек крыльца. Низкая культура обслуживания в

Собрание уполномоченных пайщиков

магазинах. Например, работают за прилавком молодые продавцы с распущенными волосами, как на дискотеке. Это ведь рабочее место, где нужно обязательно быть чистой и опрятной. Культура обслуживания, чистота и добросовестность должны быть всегда.

Я приветствую решение о том, чтобы за нарушение правил торговли виновные были подвергнуты большим штрафам, запрещение закупа товаров у частных лиц и т.д. Сейчас не стало на рынке никакого контроля, царит анархия, и с этим нельзя мириться, пора навести порядок.

Многих товаров нет в продаже в магазинах, возникают жалобы по реализации населению молока. Над молокоизводством надо установить какой-то контроль. Здесь работники получают зарплату по 60—70 тысяч, а на фермах — по 6 тысяч, за счет чего? Жирность молока сильно снижается, иногда молоко не пастеризуется. Почему нет кефира, других продуктов, а обрат выливается? Почему администрация с них ничего не требует? Ведь раньше все было в продаже: и масло, и сливки, и сметана, и кефир, и творог. А почему нет сейчас?

М. Некрасов — член правления райпо.

Поддерживаю мнение о том, что все-таки руководители хозяйств и главы администраций должны присутствовать на таких собраниях. Одним работникам торговли решать сегодняшние существенные проблемы очень сложно, а сегодня здесь мы одни варимся в собственном соку. Помощь, конечно, должна быть. И это никак не снимает ответственности с правления райпо за сегодняшнее состояние торговли.

Меня, как члена правления, беспокоит вопрос о сохранности кооперативной собственности. На каждом заседании правления приходится рассматривать акты о растатацах. Суммы большие, тем более растраты допускают не только молодые работники торговли, но и с большим стажем, что очень беспокоит. Поэтому здесь правительство правильно поставлен вопрос о том, что сегодня рубль в почете. А сколько мы не принимали мер, работники допускают обесчет, заслуживает недоверие, но его обратно восстановляют. Значит, тут выход только один.

Понимаю, что сегодня уборка на носу, но нельзя руководителям оставлять торговлю на произвол судьбы. Настало время подготовки помещений к работе в зимних условиях, зима не за горами. Сегодня нужно принимать срочные меры.

Действительно, сегодня, как было отмечено высокими, деньгами, конечно, надо зарабатывать, но и о пайщиках надо думать. Товары первой необходимости: пусть там нет чего-то другого, но хлеб ведь необходим каждому. В районе сегодня два хлебозавода. Когда в Бурзяе построили хлебозавод на 12 тонн, решили, что его мощность обеспечит весь район, и все другие пекарни закрыли. Но ничего не получилось, построили еще один хлебозавод, и се-

годня до сих пор не можем обеспечить район, который выращивает хлеб. Но ведь это непростительно. Разные причины находятся для объяснения низкого качества хлеба. Продавцы не хотят портить свои отношения с работниками хлебозавода. А метод простой: привезли некачественный хлеб — не принимайте, отправляйте обратно. Получается наоборот: хлеб лежит на прилавках, плесневеет.

Рынок немного балует продавцов. Цены меняются ежедневно, а они иногда «забывают» ставить цены на каждом товаре.

Еще один вопрос: нужна ли сегодня выездная горючка? Работники сельского хозяйства также, как и прежде, не могут оторваться от производства и ходить лишний раз в магазин. Все упирается в бензин для транспорта. Он для сельского хозяйства отпускается по льготным ценам, а почему бы и для выездной торговли, которая обслуживает сельское население, не пойти на это. Причем этот фонд не выбирается в отдельных хозяйствах.

В райцентре начали строить крытый базар, дело дошло уже до завершения, но... теперь строительство забросили, кирпичи и другие материалы растасчили. Раз начали дело, так нужно было и доводить до конца.

Несколько не умалюю то, что успехи есть у работников торговли, но только я поддерживаю мысль о том, что нужно стремиться к тому, чтобы закупить товары по деешевле.

И еще один вопрос — о работе общества и заготпрома. Каждый год у нас возникает проблема с картофелем — куда его сбывать. А как население обеспечено овощами — ведь нет ничего. При этом даже работники столовой в Акъяре работают прибыльно. Я лично против того, что по утрам люди идут похмеляться в Акъярскую столовую, где бутылка стоит более 1000 рублей, а закусить нечем, овощей нет. За счет чего прибыль, ведь ясно.

Почему мы не используем такую возможность: у нас в Акъяре более 1000 садоводческих участков, люди умеют выращивать овощи, но заготовители с ними никакой работы не ведут. Если бы задача была поставлена на уровне, я думаю, райцентр был бы с овощами. Нужно только организовать дело, переговорить с пайщиками. Народ у нас не привык продавать свой товар, лишь часть населения, предпринимчивая, которая сама никогда не выращивает овощи, перекупает у корейцев лук и перепродает его по более завышенным ценам, т.е. обирает народ. А другая часть населения, которая трудится, выращивая овощи, не приспособлена к этому, в конце концов, товар у них пропадает. А заготовители не могут организовать закуп. Ведь можно организовать на какой-то пункт на пути с огородов, чтобы каждый, кто хочет, мог сдавать овощи.

Недостатков, конечно, у нас много и над ними нам надо еще работать.

(Продолжение на 4 стр.)

В прениях выступили:

(Окончание).

М. Аккушаров — заместитель главы районной администрации по экономике.

Результаты работы работников потребкооперации вполне приемлемы, и мне хотелось бы поблагодарить дальнейших успехов в работе.

Сегодня много разговоров было о торговых надбавках. На определенную группу товаров устанавливается свободная торговая надбавка, но акции торговых предприятий контролируются по повышенной прибыли, рентабельность устанавливается в размере 8 процентов. Если торговое предприятие имеет рентабельность выше 8 процентов, то эта сумма сверх прибыли изымается в бюджет. А за полугодие рентабельность потребкооперации района составила 4,8 процента, поэтому торговые надбавки, пожалуй, применены в пределах. Все-таки хотелось

бы, чтобы работники торговли с торговыми надбавками были очень осторожны и внимательны.

Основное население района обслуживают работники потребкооперации. Поэтому хотелось бы, чтобы в наших магазинах был ассортимент, который ежеквартально доводится Министерством торговли. Но, бывая в магазинах, этого обязательного перечня товаров не увидишь, он должен быть выведен на видном месте, с указанием всех товаров.

О культуре обслуживания населения. Если она будет поставлена на уровне, покупатели будут ходить в ваш магазин. Действительно, если продавец стоит спиной к покупателям, который вошел в магазин, какое у последнего будет желание приобретать товар. Или же, когда продавец долго переговаривает со знакомой на интересную тему, а покупатель стоит

и ждет. Это нередкое явление.

Усложняет работу нестабильность цен. Ежемесячное, ежеквартальное повышение цен очень затрудняет контроль за ними. При этом не обязательно вынуждать контроля со стороны анти monopolyного комитета или такие комиссии желательно, создать при сельских администрациях, чтобы они могли контролировать торговые точки, расположенные на территории Совета. От того проходят нарушения в торговле, что отсутствует контроль

Как было отмечено, что торговые предприятия работают сегодня в основном на кредитных ресурсах. Во всем мире торговля ведется на кредитах и это обосновано, так и должно быть. Однако кредитами надо распоряжаться обдуманно, изучать спрос населения, не допускать затоваривания. Кредитные ресурсы получить очень трудно. Тяжелее будет и во втором полугодии.

Заготовки на зиму

НАЧНЕМ С АЗОВ

Какой же инвентарь нам надо иметь в сезон заготовок? Прежде всего закаточную машинку и нужное количество жестяных или специальных пластмассовых крышек. Разнообразные ножи из нержавеющей стали для нарезания плодов. Тазы, различные по размеру и глубине — для очистки, мойки и сортировки плодов, овощей, ягод. Мясорубку, дуршлаг или сито для приготовления соков, пюре.

Технология стерилизации имеет общие правила и подразделяется на операции.

Очистка и нарезка овощей. Удаляются плодоножки, листья, некоторые овощи и фрукты нарезают кусочками. Медленно с использованием нарезанных продуктов нельзя: они быстро портятся, вянут и через несколько часов становятся непригодными для переработки.

Мойка. Очень важное дело! Отнесемся к нему со всей серьезностью. Сперва овощи и фрукты замачивают в холодной воде, а потом тщательно промывают проточной водой в тазах или кастрюлях.

Бланширование. Сначала овощи обдают кипятком, а затем быстро погружают в холодную воду, пригодную для питья. Для чего это? После бланширования овощи и фрукты размягчаются,

уничижаются микробы на поверхности. Сохраняется естественный цвет плода.

Подготовка тары. Банки надо мыть перед самой стерилизацией щетками, щетками с применением питьевой соды. После этого банки ополоскивают кипятком для дезинфекции и, наконец, снова теплой питьевой водой. Прогреть банки лучше заранее.

Укладка овощей и заливка. Когда вы закладываете овощи в банки, старайтесь сделать это не только аккуратно, но и красиво.

Заливку нагревают до 80 градусов и покрывают ее овощи, уложенные в банки. Заполнить банку так, чтобы между горловиной и крышкой вообще не было воздуха, невозможно. Полтора-два сантиметра от верхнего края банки — вполне достаточное пространство, чтобы консервы хранились нормально.

Стерилизация. На дно кастрюли лучше уложить плотную хлопчатобумажную ткань в два-три слоя, чтобы тара не разбилась. Когда вода в кастрюле закипит, слегка убавьте огонь. Жестяные крышки перед работой промойте в растворе соды — 1 чайная ложка на литр воды, — опарите кипятком для надежности. Банки, заполненные продуктами, ставят на дно так, чтобы кипящая вода

ни в коем случае не попала внутрь. После стерилизации банки быстро вынимают из кастрюли, закрывают крышками и переворачивают вверх дном.

ПРИСТУПИМ К ДЕЛУ

Маринованные огурчики. Август — самое время подобрать с грядки огурчики, плотные, хрустящие, с мелкими семенами внутри. Их тщательно моют, обрезают кончики (у самых мелких можно не обрезать). На дно кастрюли кладут лавровый лист, кусочек изгущего перца, пару листиков смородины. Для 10 кг готовых консервов готовят маринад следующего состава: 10 л воды, 1,5 л 6-процентного уксуса (или винного уксуса той же концентрации), 200 граммов соли, 200 г сахара, 20 г соевого соуса. Помимо этого, можно положить по вкусу кусочки кореньев хрена. Время стерилизации с момента закипания воды — от 8 до 13 минут.

Маринованный лук. Лук в наших краях маринуют редко. А зря. Севок или выборок, луковички диаметром 2—3 см прекрасно подходят для маринования. Очищенные луковицы бланшируем и укладываем в банки. Пряностями лук не пользуется — лук хороший и сам по себе. Состав маринада такой же, как и для огурцов. Время стерилизации — 25 минут с момента закипания воды.



Воскресенье,
1 августа

«Орбита-4» — «Восток»

6.55 — Час силы духа. 7.55 — Новости. 8.30 — Авто-шоу. 8.45 — Технодром. 9.00 — Центр. 9.30 — «С утра пораньше». 10.00 — Пожары в домах. 10.30 — Тираж «Спортлото». 10.45 — «Утренняя звезда». 11.35 — Военное ревю. 12.05 — Книжный двор. 12.15 — Чемпионат Европы по водным видам спорта. 13.15 — Детектив-ланд. 14.00 — «Пиф и Геркулес». 14.10 — «Подводная одиссея команды Кусто». 15.00 — Новости. 15.15 — Клуб путешественников. 16.05 — Променад в Маринском. 17.20 — Диалог в прямом эфире. 18.00 — Живое дерево ремесел. 18.05 — Международная программа. 18.45 — Новости. 19.05 — «Каспер и его друзья» (Англия). «Настоящие охотники за призраками». 20.00 — Худ. фильм «Крокодил Данди-2» (Австрия). 22.00 — Итоги. 22.50 — «Ялта — Москва-транзит-93». 24.00 — Новости.

«Дубль-4»

8.00 — Вести. 8.20 — Автомаг. 8.25 — «Доброе утро». 8.55 — Премьера фильма «Искандер». 9.25 — Фольклор. 9.55 — «Мы рисуем мультики». Часть 2-я. 10.25 — Программа «03». 10.55 — Мультипульти. 11.05 — Аттракции.. 11.35 — «Единственная». Худ. фильм. 13.15 — Кипрас Макейка. Репортаж из «Малой Европы». 13.45 — Кретянский вопрос. 14.05 — «Не вырубить...» Ведущий Б. Колтев. 14.20 — «Телевечер». 15.15 — Вечер в доме Гоголя. Часть 2-я. 16.00 — Белая ворона». 16.40 — «Эти старые, старые ленты. 17.10 — «Любовные приключения Винни-Пуха», «Черный плащ». 18.00 — Вести. 18.25 — Аванценя. «Ах, Чаккий, я вам очень рада». 19.10 — Праздник каждый день. 19.20 — Первенство мировой лиги по волейболу. 20.20 — «Тайный свидетель». Худ. фильм (США). 21.40 — «Америка Владимира Познера». 22.00 — Вести. 22.25 — Спортивная карусель. 22.35 — Развлекательная программа. 23.00 — Ночная дискотека. 24.00 — Программа «A».

БЛАГОДАРНОСТЬ

Выражаем сердечную благодарность администрации совхоза «Степной», Степной сельской администрации, рабочим совхоза, родным, знакомым и друзьям, всем, разделившим с нами горечь утраты, оказавшим помощь в похоронах нашего любимого мужа и отца Лунева Виктора Павловича.

Жена, дети.



дорогую маму, бабушку, тещу Гильминур Галимьянну САПТАРЬЯПОВУ из п. Степной с днем рождения.

Желаю доброго здоровья, долголетия, веселого настроения и бодрости, счастья, семейного благополучия.

Динар, Азат, Диля, Аклима.

сердечно поздравляем с днем рождения Айсылу Ишильдеевну ИСЛАМОВУ.

Жизнь — теченье, Год — мгновенье, Но не стоит унывать. В этот славный день рождения Разреши нам пожелать: Счастья, бодрости, здоровья, быть веселой, не грустить. Не иметь в душе сомнений, Верить в жизнь и долго жить. Друзья Манфуса, Касим, Альфия, Нурулла. с. Акъяр.

дорогого нам Расули Хайдаровича БИЛАЛОВА из д. Абубакирово с 40-летием.

От всей души желаем мы тебе Не видеть горя и несчастья. И чтоб хватило на сто лет Здоровья, бодрости и счастья!

Отец, мать, сестры, братья, зятья, снохи. с 35-летием дорогую Зилию Шакиряновну ТУРУМТАЕВУ из д. Янтышево.

Пусть жизнь будет в радость тебе И проходят невзгоды.

Здоровья и счастья тебе Желаю на долгие годы!

Отец, мать, брат, сноха.

любимого сына и брата Ильгама Абдульменова, а также дорогого Ильшата ТАЗЕТДИНОВА из п. Степной с днем рождения.

Желаю им доброго здоровья, долгих и счастливых лет жизни, хорошего настроения, бодрости.

Отец, мать, Ильдар, Ирек, бабушка и дедушка семья Абдульменовых.

дорогих Ильшата ТАЗЕТДИНОВА и Ильгама АБДУЛЬМЕНОВА из п. Степной с днем рождения.

Желаю крепкого здоровья, долголетия, счастья, успехов во всем.

С наилучшими пожеланиями семья Тазетдиновых.

дорогого Ильдуса Ринатовича АНТИПОВА из д. Исянгулово сердечно поздравляем с 25-летием.

Желаю ему в дальнейшем крепкого здоровья, счастья, радости, мирной и долгой жизни, хорошего настроения, удачи во всем.

От имени всех родственников и друзей — отец, мать, сестра, брат.

дорогую Венеру Рамазановну НИГМАТУЛЛИНУ из с. Макан с 35-летием.

Будь все время красивой —

И душой, и собой.

Будь все время счастливой —

И зимой, и весной.

Отец, мать, муж, все родственники, семья Ярмухаметовых, Нигматуллиных.

уважаемую Венеру Рамазановну НИГМАТУЛЛИНУ сердечно поздравляем с днем рождения.

Желаю ей крепкого здоровья, долгих лет жизни, счастья, нескончаемой энергии, бодрости, успехов в труде, семейного благополучия.

Коллектив Маканского торгового предприятия.

дорогую маму, тещу, сваху, бабушку Тамару Явдатовну АСЛАЕВУ из п. Целинного с 45-летием.

От всей души с большой любовью

Желаю мы сердечного тепла, Большого счастья, крепкого здоровья, Чтоб жизнь твоя, как день была светла!

Оставайся ты доброй и милой, И душою стареть не спеши!

С искренними и добрыми пожеланиями дочь Гульнар, зять Динар, внук Данир, сват Данис, сваха Гульсум.

п. Татыр-Узяк.

< >

дорогого нам Юрия Иосифовича КУЗЬМА из с. Ивановка с днем рождения.

Пусть ветер бушует,

Но розы цветут,

Тебе мы желаем счастливых минут,

Минут маловато — пусть будут года,

Счастья, здоровья тебе навсегда!

Семья Кузьма, Андрей, Марина.

Издание №50713
Печатается в печати в 18 с. 50 мин.

Газета выходит три раза в неделю
во вторник, четверг и субботу на
русском и башкирском языках



Редакция не всегда разделяет точку зрения авторов публикаций. Авторы несут ответственность за достоверность и точность представленных материалов.

Редактор
А. П. ГОЛУБОВ

Адрес редакции и типографии:
Республика Башкортостан,
с. Акъяр, проспект Целинников, 41.

Телефоны: редактор — 2-11-95; сельскохозяйственный отдел — 22-13-97; зам. редактора по дубликату, ответственный секретарь — 2-14-95; отдел сельского хозяйства — 2-16-95; отдел писем — 2-13-95; фотокорреспондент и бухгалтерия — 2-14-98

Кайбуллинская типография Министерства печати и информации Республики Башкортостан Тираж 3736.